

# BERATER DIE BELLEN BEISSEN AUCH

Erhöhen Sie die Liquidität - signifikant!

Forderungsmanagement mit Engagement und betriebswirtschaftlichem Verstand

**CKG CONSULTING**

Mittelstand verändern

CKG Consulting | Burgunderweg 6 | 55296 Gau-Bischofsheim  
+49 (0)6135.931026 | c.klinke@ckg-consulting.de | www.ckgconsulting.de



**CKG CONSULTING**

Mittelstand verändern



## Restrukturierung oder Insolvenz - unser Angebot

### Erhöhen Sie die Liquidität - spürbar.

#### Forderungsmanagement mit Engagement und betriebswirtschaftlichem Verstand.

Das von Ihnen betreute Unternehmen befindet sich in der Krise oder in der Insolvenz:

- Wie treiben Sie die offenen Forderungen schnellst- und bestmöglich ein?
- Wie stellen Sie sicher, dass die Buchhaltung kaufmännisch weitergeführt wird, am besten auf vorhandenen Systemen?
- Wie verkaufen Sie das Anlage- und Umlaufvermögen gewinnbringend?
- Wie stellen Sie eine in insolvenzrechtlichem Sinne zuverlässige Abwicklung sicher, mit gerichtstauglichen Planzahlen?

### Wir erhöhen Ihre Insolvenzmasse vor allem durch professionelles Forderungsmanagement.

Unser Konzept für Ihr Forderungsmanagement unterscheidet sich erheblich von klassischem Inkasso. Wir setzen früher an! Mit Erfahrung, psychologischem Fingerspitzengefühl, hohem betriebswirtschaftlichem und brancheneigenem Sachverstand erzielen wir hohe Erfolgsquoten. Dadurch verhindern wir zumeist das klassische Inkasso, und das mit geringeren Kosten.

### Das Konzept

Kunden begleichen aus den unterschiedlichsten Gründen ihre Rechnungen plötzlich nicht mehr, insbesondere wenn sie von Insolvenz hören.

- ▶ Wir fordern diese Außenstände effektiv, persönlich und nachhaltig ein.

### Das Vorgehen

- Analyse, Bewertung und Strukturierung des Forderungsbestandes
- Nutzung der vorhandenen EDV-Systeme (Buchhaltung, Controlling, ERP-Programm etc.)
- Optimieren der Informationsbasis
- Mehrsprachiges Mahnen und Erinnern der Kunden, vor allem im persönlichen Gespräch
- Reaktive wie präventive Kommunikation, je nach Status der Forderung - verhandlungsstark und effektiv

- Erarbeitung von Lösungsmöglichkeiten mit den Debitoren
- Zusammenarbeit mit klassischem Inkasso, wenn erforderlich; Vorbereitung der Unterlagen, Nachverfolgung
- Zusammenarbeit mit Kreditversicherern, falls vorhanden
- Permanente Erarbeitung von Planzahlen
- Bei Fortführung: Implementierung eines trag- und zukunftsfähigen Forderungsmanagements, egal ob B2B oder B2C, unter Einbindung und Einarbeitung der zuständigen Mitarbeiter. Einbettung in vorhandene oder optimierte Prozesse, so weit wie möglich digital.

### Das Ziel

- Liquidität sichern
- Inanspruchnahmen senken
- Kreditlinien reduzieren
- Transparenz erhöhen
- Masse verbessern
- Quote erhöhen

### Ein Praxisbeispiel

Anzahl fälliger Debitoren	Datum	Forderungssumme in EUR
313	17.11.2016	1.181.875,98
198	15.12.2016	910.323,69
94	17.01.2017	352.662,26
54	02.02.2017	250.015,79

**Abbau innerhalb von 2,5 Monaten um 78,85 % = 931.860,19**

### Wir machen Sie erfolgreich.

#### Erfahrung, hohe Erfolgsquoten, Fingerspitzengefühl.

Mit unserer Beauftragung können Sie sicherstellen, dass dem Unternehmen nicht ein großer Teil des offenen Forderungsbestandes verloren geht und den Gläubigern nicht zur Befriedigung ihrer Ansprüche zur Verfügung steht. Wir erhöhen die Insolvenzmasse und sorgen so für eine bessere Quote oder schaffen mit Blick auf eine Fortführung oder einen Verkauf dringend notwendige Liquiditätspolster. Wir arbeiten effizient und verkürzen damit den Prozess erheblich.



Dipl.-Kfm. **Caren Klinke-Grallert**  
Geschäftsführerin der CKG Consulting

# WIR BELLEN

## UND MANCHMAL BEISSEN WIR AUCH